

2015年度前期第10回授業録

●合宿の航空券・宿泊の件

- ・向こうの反応が来次第メールでやり取り

- ・会計係（茜さん）

●来週以降の朝ゼミ予定

- ・7月1日 ワークステーションから全員分のpc借りてくる。1限の時間で酒部さん、和田さん、荒木さんが来て中大横浜高校でやるプログラミング演習をやる。「プログラミング」
- ・7月8日 全員でscratchの作品を作る。15日までの宿題。PIM班は宿題無し。

- ・7月15日

PIM班はセブンイレブンの発表を日本語で発表。社会的なバックグラウンドを含めてなぜコンビニが増えているのかや、セブンイレブンが取り組んでいるものや戦略を20分程度で発表

- ・7月29日 試験始まるので基本的にはゼミは無したが、発表等が間に合わなかった場合にはゼミあり。

- ・タイのプログラミング導入教育は50分5コマのため5時間くらいやる。
- ・PIM班は終わったらヘルプに回る

【朝一】

『スマートジーンズ』：担当二木

- ・リーバイスと米グーグルが共同でウェアラブルのジーンズ開発
- ・ジーンズのような布地にタッチパッド機能を持たせスマートフォンの操作ができるように。

『インドネット通販革命』：担当野村

- ・インドでインターネット通販市場が急成長を遂げている。
- ・最初はインドの富裕層がインターネットショッピングを使っていたが、スマートフォンの普及に伴い普通の人でもインターネットショッピングができるように。
- ・インドの街は複雑なため配達などもしづらかったが整備が進み宅配サービスが進んできた。
- ・スーパーマーケットの出店が規制されているためネットショッピングでなら出店しやすいし今後も進むのでは？

●Amazon 班発表

ジェフ・ベゾスのビジョン

- ①常に顧客中心に考えること
- ②発明を続けること
- ③我慢強くあること

徹底した顧客中心主義で流通センターやコンピュータへの投資を惜しまない
時間という貴重な資源を節約できる1click注文を特許登録

電子書籍市場

Kindle や KindleStore

Amazon マーケットプレイス

- ・売りたいものを出品できる
- ・本の出張買取、査定サービス

□最近の動向

- ・巨大倉庫での労働は厳しいためドローンを利用した人件費削減

□質疑応答

- ・結婚式のパックが販売されているとのことだがいくらくらい？
→250万円くらい
- ・倉庫で、商品を取るために棚が人間側にくるとい外国の仕組みは複数の人が同じ棚がくる人を必要とした場合どうなるのか？
→効率を考えて早い人に先に棚が行くようにして効率良く棚がくるようになっている
- ・フリマアプリはたくさん出ているが、そういうものとどう差別化していくと思うか？
→大口出店か小口出店か選べるという利点もあり、商業目的に利用しやすい。
- ・Amazonのマーケットプレイスはオークションではない？
→オークションではなくフリーマーケットに近い。
- ・Amazonマーケットプレイスの利点として30日以内に返品が可能で、出品者もそれに応じる義務がある
- ・徹底した顧客中心主義のための流通センターの拡充やコンピュータの能力向上のために拠出した投資はどうやって融資してもらった？
→銀行などから融資してもらってた
- ・AmazonWebServiceについても取り上げて欲しかった。

【来週朝一】

保坂・佐藤

いつもの教室集合

上記に7月1日の予定の詳細記載